

Reglas de origen y estrategias de internacionalización en el marco del CAFTA-DR: propuesta de un modelo comprensivo para Honduras

DOI : <https://doi.org/10.5377/eya.v18i1.22785>

Recibido: 08/09/2025 Aceptado: 02/02/2026

Oscar Abraham Sierra Santos ¹

Resumen

Estados Unidos es el principal socio comercial para Centroamérica, con especial atención a Honduras, que tomó mayor fuerza con la firma del Tratado de Libre Comercio entre República Dominicana, Centroamérica y Estados Unidos (CAFTA-DR). Pero su aprovechamiento se ve limitado por las restricciones ocasionadas por las reglas de origen, siendo estas las que permiten acceder a preferencias arancelarias, mediante criterios como salto arancelario, o valor de contenido regional, la falta de capacidades institucionales, técnicas empresariales y la concentración exportadora en pocos productos provoca bajo uso del tratado. Se busca analizar las estrategias de internacionalización que pueden adoptar países como Honduras frente a las restricciones y oportunidades en el marco del CAFTA-DR. Para lograr esto se utilizó el análisis bibliométrico de la literatura indexada en Web of Science (2019-2024), que permite identificar tendencias globales sobre reglas de origen y tratados comerciales, con un análisis empírico de balanza comercial de Honduras y Estados Unidos (2019-2025). Los resultados muestran que Honduras continua sus exportaciones mayormente en productos tradicionales y debe orientarse hacia estrategias de internacionalización diversificadas, apoyadas en innovación, fortalecimiento institucional, cooperación público-privada, con un enfoque en la transformación productiva, integración estratégica en las cadenas globales de valor.

Palabras clave: Estrategias de internacionalización, CAFTA-DR, Reglas de origen.

Código JEL: F13, F15, F23; O24, O33

1 Licenciatura en Comercio Internacional y en Administración Aduanera de la Universidad Nacional Autónoma de Honduras; Maestría en Dirección Empresarial con orientación en Logística de UNITEC, Maestría en Dirección Empresarial con orientación en Competencias Directivas de la Universidad Europea de Madrid, Estudiante del Doctorado en Dirección Empresarial de la UNAH. Correo electrónico: osierras@unah.edu.hn; ORCID: <https://orcid.org/0009-0002-7964-3617>

Rules of origin and internationalization strategies under the CAFTA-DR framework: a comprehensive model proposal for Honduras

DOI : <https://doi.org/10.5377/eya.v18i1.22785>

Received: 09/08/2025 Accepted: 02/02/2026

Oscar Abraham Sierra Santos¹

Abstract

The United States is the main trading partner for Central America, with particular emphasis on Honduras, whose commercial relations gained greater strength with the signing of the Dominican Republic–Central America–United States Free Trade Agreement (CAFTA-DR). However, its utilization remains limited due to restrictions caused by rules of origin, which determine eligibility for tariff preferences through criteria such as tariff shift or regional value content. The lack of institutional, technical, and business capacities, together with export concentration in a few traditional products, has hindered the effective use of the agreement.

This study aims to analyze the internationalization strategies that countries like Honduras can adopt in response to the restrictions and opportunities of CAFTA-DR. A bibliometric analysis of literature indexed in Web of Science (2019–2024) was conducted to identify global trends on rules of origin and trade agreements, complemented by an empirical analysis of Honduras–United States trade balance data (2019–2025). The results indicate that Honduras continues to export mainly traditional products and must shift toward diversified internationalization strategies supported by innovation, institutional strengthening, public–private cooperation, and a focus on productive transformation and strategic integration into global value chains.

Keywords: Internationalization strategies, CAFTA-DR, Rules of origin

JEL Code: F13, F15, F23; O24, O33

¹ Bachelor's degree in international Trade and Customs Administration from the National Autonomous University of Honduras; master's degree in business administration with a focus on Logistics from UNITEC; master's degree in business administration with a focus on Managerial Skills from the European University of Madrid; Doctoral student in Business Administration at UNAH. E-mail: osierras@unah.edu.hn; ORCID: <https://orcid.org/0009-0002-7964-3617>

Introducción

El proceso de internacionalización de las economías centroamericanas bajo acuerdos comerciales preferenciales ha mostrado resultados heterogéneos. Mientras algunos países han avanzado en diversificación y encadenamientos productivos, Honduras mantiene señales de concentración sectorial y dependencia de bienes con menor transformación. Esta divergencia regional sugiere que la existencia de un tratado comercial, por sí sola, no garantiza una inserción internacional dinámica, sino que intervienen factores estructurales, regulatorios y de gestión.

En este contexto, las reglas de origen del CAFTA-DR adquieren un papel central. Aunque fueron diseñadas para facilitar el comercio, su complejidad técnica y su interacción con las capacidades productivas nacionales pueden operar como incentivo o como barrera. El caso hondureño resulta especialmente relevante, porque obliga a analizar las reglas de origen no solo como requisito normativo, sino como componente estratégico del proceso de internacionalización. Como referencia comparativa regional, el Índice Hirschman-Herfindahl (HHI) indica que si las exportaciones están diversificadas o dependen de pocos productos: valores más altos implican mayor dependencia. En 2021, Honduras registró 0.26, superior a Costa Rica (0.12) y El Salvador (0.21), lo que sugiere una inserción externa relativamente más concentrada (WITS, 2021a; WITS, 2021b; WITS, 2021c).

El libre comercio ha tomado mucha importancia en las últimas décadas, la mitad del comercio mundial se realiza mediante la utilización de algún acuerdo o tratado comercial. (UNCTAD, 2024), siendo el CAFTA-RD uno de los tratados de libre comercio más importante para Honduras y Centroamérica. De la fecha de la firma del tratado a la fecha actual han pasado 19 años y de esa fecha a la actualidad, el potencial de este tratado no se ha convertido en una transformación sustancial en la estructura exportadora del país. De la base de datos extraída del Sistema de Estadísticas de Comercio de Centroamérica de SIECA (SEC), se pudo mostrar que más del 70% de las exportaciones hondureñas hacia Estados Unidos corresponde a productos primarios o de poco valor agregado más denominados tradicionales como ser el café, banano, camarón y minerales, dejando al descubierto que estamos aún limitados en temas de innovación productiva.

Este tipo de productos de exportación muestra que, a pesar del acceso preferencial al mercado americano, las empresas hondureñas, en especial la pequeña y mediana empresa les es difícil cumplir con requisitos técnicos y administrativos de las reglas de origen, lo cual restringe el aprovechamiento pleno de las preferencias arancelarias que otorga el tratado. Honduras mantiene una alta dependencia de exportaciones tradicionales, mientras los sectores de transformación avanzada permanecen rezagados. El presente artículo plantea como objetivo, analizar las restricciones y oportunidades que enfrenta Honduras en su proceso de internacionalización bajo el marco del CAFTA-RD; para ello, se recurre a un análisis bibliométrico de la literatura indexada en Web of Science (2019-2024), que permite identificar tendencias globales sobre reglas de origen y tratados comerciales, complementado con evidencia empírica de la balanza comercial de Honduras y Estados Unidos (2019-2025).

Honduras mantiene su modelo de exportación basado principalmente en bienes primarios y ¿cómo puede superar esta limitación hacia la internacionalización de las empresas con productos más diversificados, sostenibles y competitivos? Ahí la propuesta del Modelo Comprensivo de Eficiencia y Estructura de las Reglas de Origen Normativas (MEERON), que está compuesto por tres dimensiones: normativa, institucional y empresarial, y que permite evaluar de manera integral cómo las reglas de origen pueden funcionar tanto como barreras comerciales como impulsadoras de internacionalización dependiendo de las capacidades internas del país.

El objetivo general del artículo es analizar las restricciones y oportunidades que enfrenta Honduras en su proceso de internacionalización bajo el marco del CAFTA-RD, tomando como base las reglas de origen y la estructura de sus exportaciones hacia Estados Unidos, con el fin de proponer un modelo comprensivo que guíe en el desarrollo de estrategias empresariales y de política pública para fortalecer tanto la diversificación y competitividad nacional.

Como pregunta de investigación se plantea ¿Cómo inciden las reglas de origen del CAFTA-RD y el modelo actual de las exportaciones hondureñas hacia Estados Unidos en la internacionalización del país, y qué modelo puede proponerse para cumplir con las restricciones y aprovechar las oportunidades del tratado?

Marco teórico

Revisión de literatura

El Banco Mundial mediante diferentes estudios ha manifestado que, aunque el CAFTA-RD ofrece ventajas importantes, su implementación está regida por aspectos técnicos y administrativos como ser las reglas de origen (World Bank, 2023). Estas reglas de origen pueden convertirse en barreras difíciles de cumplir para las empresas, especialmente las PYMES, en los países en desarrollo, dentro de sus características porque para aplicar reglas de origen requieren conocimiento especializado en materias de clasificación arancelaria y valoración aduanera entre otras, haciendo complejas y técnicas su cumplimiento, adicionado a los costos asociados y falta de mecanismos de acumulación regional efectiva (Cadot, Olivier et al, 2006; WTO, 2018).

Existe vasta literatura sobre tratados de libre comercio y reglas de origen, pero la mayoría de estos artículos están enfocados en la Unión Europea y la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático. (ASEAN), dentro del análisis bibliométrico se evidencia que existe pocas investigaciones de este tema orientado a Latinoamérica y Centroamérica. (Cadot et al, 2007). Causando con esto un vacío representativo que este estudio busca abordar desde la perspectiva de las restricciones y normativas, y que inciden en la internacionalización de las empresas dentro del CAFTA-RD.

Teorías específicas y conceptos fundamentales

Reglas de origen y restricciones técnicas

Las reglas de origen están compuestas por un conjunto de criterios y estos establecen y determinan si un producto puede considerarse como originario para que pueda gozar de preferencias arancelarias. (Augier et al, 2005; Gourdon et al, 2024). Lo que buscan estas reglas es evitar la triangulación o desvío de comercio y garantizar que los beneficios del tratado sea para los países miembros de dicho tratado (WTO, 2018).

El problema se da cuando las reglas de origen son excesivamente restrictivas, convirtiéndose entonces en barreras no arancelarias encubiertas, elevando los costos para lograr la certificación, los procesos de verificación y costos administrativos. (Augier et al, 2005; Cadot, 2005). Dejando la paradoja que, a mayor control sobre el origen, menor tasa de utilización en un tratado.

Teorías de internacionalización empresarial

El Modelo Uppsala (Johanson & Vahlne, 1977, 2009) explica que la internacionalización de las empresas es de forma gradual, dependiendo del aprendizaje de la empresa y la acumulación de conocimiento en los mercados externos. En función de esta teoría, las reglas de origen ralentizan o bloquean el proceso natural de las empresas en su internacionalización, siendo afectadas más las empresas con pocos recursos y limitada experiencia internacional.

Enfoque basado en recursos (RBV)

La Resource-Based View (RBV) (Barney, 1991; Teece et al, 1997) va en función de la competitividad internacional que está directamente relacionado con los recursos estratégicos de la empresa, como ser la innovación, conocimiento técnico y capacidades gerenciales. En el caso de Centroamérica muestra que las empresas principalmente las PYMES, no cuentan con una formación sólida en capacidades técnicas y de gestión estratégica haciendo con esto que les sea difícil poder aprovechar los beneficios que otorga el CAFTA-RD (World Bank, 2023).

De estas dos teorías podemos concluir que el éxito de una empresa a nivel internacional en el uso efectivo de un tratado de libre comercio dependerá de la forma que maneje las restricciones externas como ser las reglas de origen, normativa administrativa y comercial y las capacidades internas como ser innovación, capital humano, gestión administrativa.

Acumulación regional y cadenas globales de valor

Uno de los puntos más importantes en materia de reglas de origen es la acumulación regional consiste en acumular insumos de diferentes países para cumplir con los criterios de origen, permitiendo con esto la formación de cadenas globales de valor. Dentro de los referentes en esta temática son la Unión Europea y la ASEAN, con mecanismos avanzados de acumulación diagonal y con esto han logrado la integración productiva regional (Cadot et al, 2007; WTO, 2018).

En América Latina, predomina la fragmentación normativa y poca implementación de mecanismos de acumulación, obstaculizando así la capacidad de la región para integrarse a cadenas globales de valor representativas con un alto valor agregado.(Fiorentino et al, 2007). Con el CAFTA-RD, no existe un marco regional efectivo de acumulación, impidiendo la cooperación productiva intraregional, afectando así la competitividad en sectores estratégicos como el textil, agroindustrial y productos manufacturados ligeros (CEPAL, 2022).

Modelo conceptual propuesto

El marco teórico de esta investigación parte de 3 elementos: Restricciones externas como ser reglas de origen, costos de cumplimiento y fragmentación normativa. Limitaciones internas dentro de ellas la debilidad institucional, falta de capacidades gerenciales y tecnológicas y por último las estrategias empresariales, considerando dentro de estas la internacionalización progresiva (Uppsala), fortalecimiento de recursos internos (RBV) y mejoramiento en la acumulación regional.

Propuesta analítica

Dado el carácter exploratorio y documental del estudio, no se formula una hipótesis estadística tradicional. En su lugar, se plantea la siguiente proposición analítica, que guía el análisis y la interpretación de resultados:

Proposición 1: En economías con alta concentración exportadora y limitada diversificación productiva, como Honduras, las reglas de origen del CAFTA-DR tienden a funcionar más como una restricción estructural que como un instrumento facilitador de la internacionalización, a menos que se integren con estrategias activas de gestión, innovación y fortalecimiento de capacidades productivas e institucionales.

Metodología

Como aporte metodológico, se introduce el Modelo de Evaluación Estructural de Reglas de Origen para la Internacionalización (MEERON-CAFTA), concebido como una herramienta analítica para evaluar la interacción entre (i) estructura productiva, (ii) diseño de reglas de origen, (iii) concentración exportadora y (iv) potencial de internacionalización. El modelo se operacionaliza mediante indicadores de concentración (por ejemplo, HHI y CR4) y evidencia documental/bibliométrica, funcionando como marco conceptual-operativo para orientar decisiones de política comercial y gestión empresarial.

Este estudio adopta un enfoque mixto, exploratorio y documental, apoyado en un análisis bibliométrico y un análisis empírico, esto nos permite por la parte de la bibliometría los principales patrones de producción científica en función de las reglas de origen, estrategias de internacionalización empresarial y preferencias arancelarias en el marco del CAFTA-RD.

Alcance del estudio: exploratorio-descriptivo (con componente propositivo por el modelo MEE-
RON-CAFTA).

Diseño de la muestra (no aplica): por tratarse de un estudio documental/bibliométrico y empírico basado en fuentes secundarias, no se realiza muestreo estadístico de personas u organizaciones. La selección de evidencia se define por criterios de inclusión/exclusión: (i) literatura indexada en Web of Science (WoS) dentro del periodo analizado y con términos de búsqueda declarados; (ii) bases oficiales de comercio exterior Honduras-EE. UU. utilizadas para estimar concentración (HHI/CR4) y composición sectorial.

Instrumento de extracción y operacionalización: se empleó una matriz de extracción para sistematizar variables/indicadores por dimensión del modelo MEERON-CAFTA, su fuente y su regla de interpretación, permitiendo triangulación entre bibliometría, evidencia empírica y revisión normativa.

El diseño metodológico integra 3 partes:

- Bibliométrico, para mapear el conocimiento científico (Donthu et al, 2021).
- Empírico, para analizar los flujos de comercio, exportaciones de Honduras a Estados Unidos, Balanza comercial.
- Cualitativo, para examinar los documentos académicos e institucionales mediante revisión literaria.

Tabla 1		Matriz de extracción y operacionalización (MEERON-CAFTA)	
Dimensión (MEERON-CAFTA)	Indicador/variable	Fuente	Regla/uso analítico
Mercado y acceso	Preferencias arancelarias / utilización del tratado	CAFTA-DR; estadísticas aduaneras oficiales	Identificar brechas entre acceso legal y uso efectivo (subutilización).
Estructura exportadora	Composición por sectores y categorías	SEC (base oficial de exportaciones)	Detectar dependencia de rubros primarios/semielaborados vs. terminados.
Concentración	HHI; CR4	SEC (2019–2024)	HHI≈0.25+ y CR4 alto indican concentración y vulnerabilidad sectorial.
Entorno institucional	Capacidades y procesos (certificación/origen, facilitación)	Normativa nacional; documentos institucionales	Evaluar costos de transacción y cuellos de botella regulatorios.
Evidencia científica	Tendencias, autores, revistas, clústeres	WoS + VOS-viewer/Bibliometrix	Mapear el estado del arte y vacíos (caso Honduras/Centroamérica).

Fuente: Elaboración propia, 2025

Enfoque bibliométrico

Fuentes de información y operadores de búsqueda

La recolección de datos bibliográficos se llevó a cabo con bases académicas de alta indexación: Web of Science (WoS). Esta plataforma fue seleccionada por su amplitud, calidad de indexación y compatibilidad con herramientas de análisis bibliométrico como VOSviewer.

En Web of Science (WoS) se utilizó la siguiente cadena de búsqueda:

TS= (“rules of origin”) AND (“free trade agreements”) AND (“internationalization strategies”) OR (“CAFTA-RD” AND (“Latin America”)) Refined by: Indexes = Social Sciences Citation Index (SSCI) and Emerging Sources Citation Index (ESCI).

La búsqueda fue realizada en mayo 2025, limitándose a publicaciones entre 2005 y 2024, incluyendo únicamente artículos revisados por pares, con disponibilidad de texto completo y pertenencia directa al tema. Se evitó utilizar bases no indexadas, dado que estudios previos advierten que la variabilidad en las fuentes puede afectar la consistencia de las revisiones sistemáticas (Snyder, 2019).

Procedimiento y herramientas de análisis

El análisis fue desarrollado en dos etapas principales:

Análisis bibliométrico

Para mapear el comportamiento de la producción científica se aplicaron las siguientes leyes bibliométricas:

- **Ley de Price (Salazar-Sepúlveda et al, 2023):** para analizar el crecimiento exponencial de las publicaciones.
- **Ley de Lotka (Lotka, 1926):** para identificar los autores más productivos del campo.
- **Ley de Zipf (Zipf, 1932):** para estimar las palabras clave más utilizadas en la base de publicaciones analizada.
- **Ley de Bradford (Cruz-Martínez et al, 2024):** para detectar las revistas núcleo.
- **Índice de Hirsch (Hirsch, 2005):** para medir la influencia de los artículos más citados.

Visualización y tratamiento de los datos

Se utilizó el software VOSviewer (Van Eck & Waltman, 2010) para el procesamiento de los metadatos y la representación gráfica de las siguientes dimensiones bibliométricas:

- Redes de coautoría.
- Mapas de coocurrencia de palabras clave.
- Distribución por países y disciplinas
- Evolución temporal de publicaciones.

Enfoque empírico

Alcance del estudio: exploratorio-descriptivo (con componente propositivo por el modelo MEE-RON-CAFTA).

El análisis se enfocó en la relación comercial de Honduras con Estados Unidos durante el periodo 2019–2025, tomando como base cuantitativa el Sistema de Estadísticas de Comercio de Centroamérica (SEC) de SIECA y datos del Banco Central de Honduras (BCH). De forma complementaria, se consultaron documentos técnicos de la United States International Trade Commission (USITC) para contextualizar efectos sectoriales asociados a reglas de origen (p. ej., textiles).

VARIABLES ANALIZADAS

- **Estructura exportadora:** Principales productos de exportación e importación
- **Concentración de mercado:** medida a través del índice Herfindahl-Hirschman (HHI)
- **Balanza comercial:** déficit/ superávit con Estados Unidos.

Procedimiento

1. Los datos fueron depurados y homologados en Microsoft Excel
2. Se calcularon indicadores de concentración (HHI)
3. Se graficaron las tendencias anuales y se elaboraron tablas comparativas.

4. Se analizaron patrones de dependencia y diversificación.

Enfoque cualitativo

El análisis de la revisión literaria de fuentes secundarias como ser; SIECA, OMC, Banco Mundial, BID, UNCTAD y literatura académica especializada.

La estrategia buscó identificar:

- Barreras técnicas y normativas (reglas de origen, procedimientos aduaneros)
- Percepciones sobre la acumulación regional
- Recomendaciones de política pública

La triangulación entre la bibliometría, revisión literaria y la evidencia empírica permitió validar los hallazgos y formular recomendaciones estratégicas adaptadas al contexto nacional.

Consideraciones metodológicas

El enfoque mixto garantiza replicabilidad, transparencia y validez, lo cual es crucial en investigaciones teóricas con proyección práctica (Tranfield et al, 2003), (Aria & Cuccurullo, 2017). El análisis bibliométrico permitió construir la base teórica y detectar vacíos en la investigación y el análisis empírico aportó evidencia cuantitativa sobre la situación comercial real de Honduras en el marco del CAFTA-RD, el análisis cualitativo integro perspectiva institucional y académica. Desde el punto de vista ético, no se utilizaron datos sensibles ni sujetos humanos; únicamente fuentes secundarias de acceso público.

Fuentes de datos

Para el desarrollo de este estudio se utilizaron las siguientes fuentes de datos:

- **Web of Science (WoS):** Base de datos bibliográfica de alto impacto, empleada para el análisis bibliométrico de la literatura científica sobre reglas de origen, tratados de libre comercio e internacionalización (periodo 2005–2024).
- **Sistema de Estadísticas de Comercio de Centroamérica (SEC) – SIECA:** Base oficial de comercio exterior de la región, utilizada para el análisis empírico de las exportaciones de Honduras hacia Estados Unidos (2019–2025).
- **Banco Central de Honduras (BCH):** Datos estadísticos sobre balanza comercial, exportaciones e importaciones de Honduras.

United States International Trade Commission (USITC): Informes técnicos utilizados como insumo documental para el análisis sectorial de reglas de origen (especialmente textiles y confecciones).

- **Fuentes institucionales y organismos multilaterales:** Documentos de la OMC, Banco Mundial, BID, UNCTAD y CEPAL, consultados para complementar la revisión literaria y el análisis de políticas comerciales.

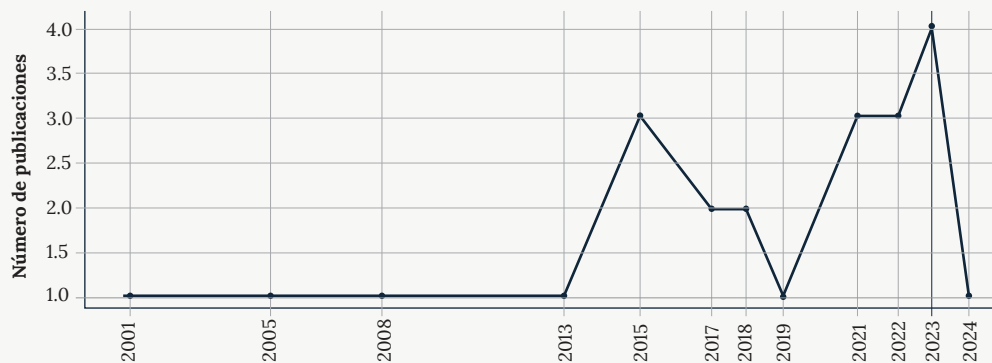
Discusión de resultados

Resultados bibliométricos

El análisis bibliométrico revela un crecimiento sostenido de la literatura sobre reglas de origen, CAFTA-RD e internacionalización empresarial. Entre 2005 y 2008 apenas se registraban una o dos publicaciones anuales, mientras que a partir de 2015 se observa un aumento constante, alcanzando un pico en 2021-2023 con más de tres artículos por año. Aunque el volumen total (24 documentos clave) sigue siendo limitado, la tendencia confirma un campo en expansión y en fase de crecimiento inicial, más que de consolidación masiva. Este auge reciente se vincula con hitos como la evaluación de los 15 años del CAFTA-RD y debates globales en torno a acuerdos comerciales (Brexit, CPTPP), lo que sitúa al caso centroamericano dentro de una discusión académica más amplia sobre la eficacia y utilización de los tratados internacionales.

Figura 1

Número de publicaciones por año sobre reglas de origen, CAFTA-RD e internacionalización (2005-2025).

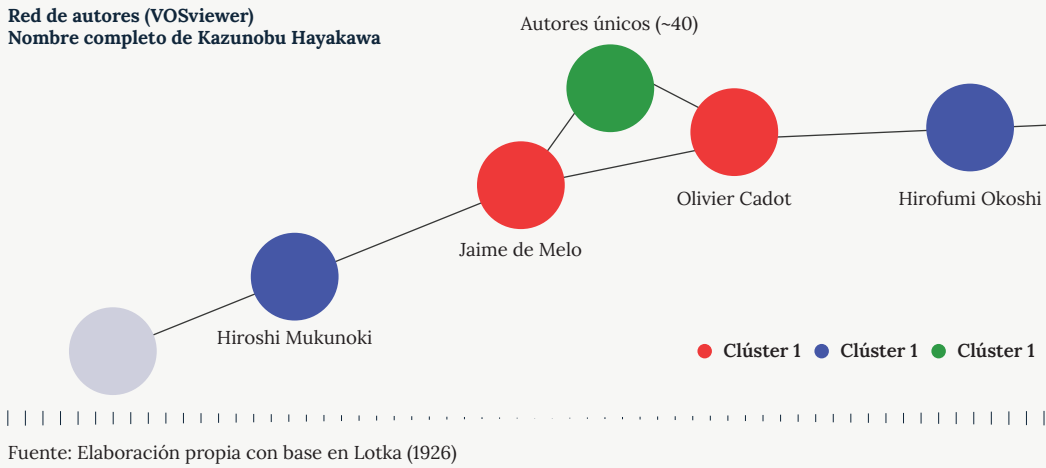


Fuente: Elaboración propia con base en la revisión bibliométrica (2025).

La producción académica sobre el tema crece con fuerza después de 2015 y alcanza su punto más alto en 2021-2023. El análisis de autorías muestra una fuerte concentración: cerca del 88% de los investigadores aportan solo un artículo, mientras que un reducido grupo concentra varias publicaciones, en línea con la Ley de Lotka. Destacan Jaime de Melo (4 trabajos), Oliver Cadot y Hiroshi Mukunoki (3 cada uno), además de Okoshi y Hayakawa (2 cada uno), lo que confirma que la investigación está liderada por un núcleo pequeño de expertos en economía internacional.

Figura 2

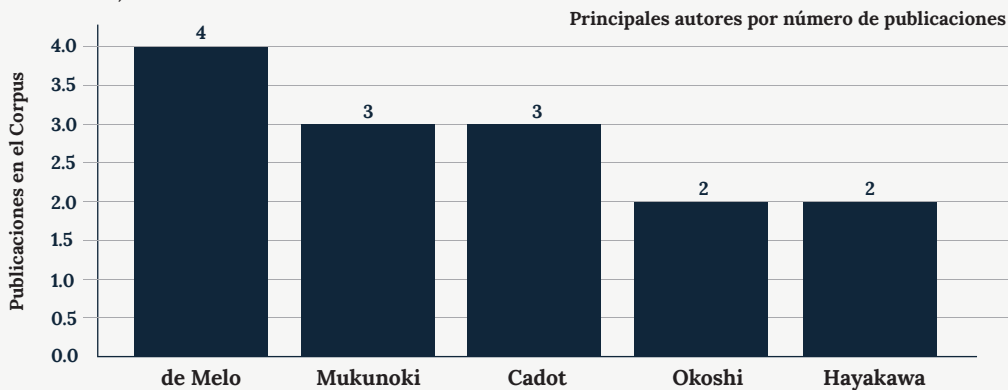
Red de autores más productivos en estudios sobre reglas de origen (2019-2024)



La red de coautoría muestra además ciertas colaboraciones recurrentes: por ejemplo, la asociación de Olivier Cadot con Jaime de Melo en múltiples trabajos que se han vuelto referencia obligada sobre normas de origen. (Cadot et al, 2007; Cadot, Olivier et al, 2006), o el binomio Mukunoki-Okoshi que ha explorado el tema desde la perspectiva de la economía internacional y la fiscalidad (Mukunoki & Okoshi, 2021a, 2021b). Estas duplas conforman núcleos de investigación con alta productividad. Sin embargo, no se observan grandes consorcios o redes extensas de decenas de autores, sino más bien grupos pequeños, lo cual es típico en estudios económicos y de comercio internacional que suelen ser realizados por uno a cuatro autores por artículo.

Figura 3

Principales autores por número de publicaciones en el tema de reglas de origen (2019-2024)



Fuente: Elaboración propia con base en Lotka (1926)

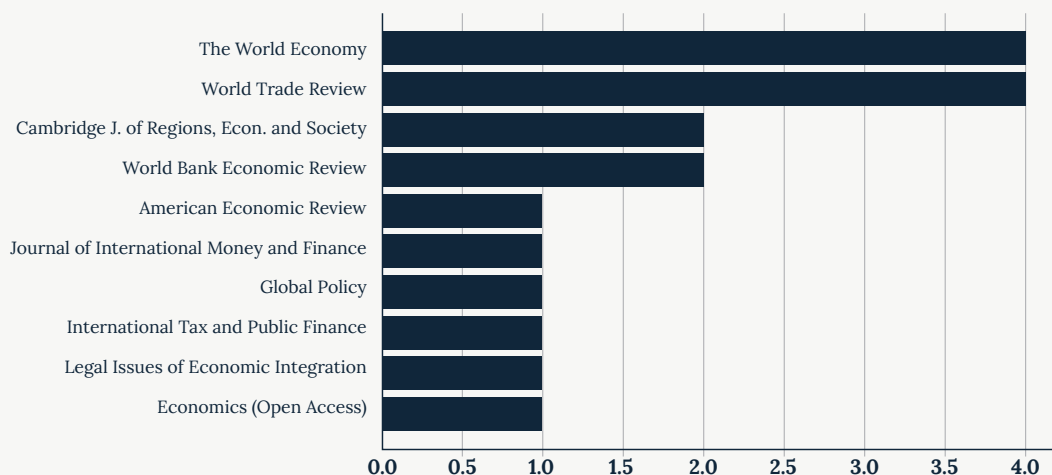
El análisis de fuentes muestra una fuerte concentración en unas pocas revistas de prestigio, en línea con la Ley de Bradford. *The World Economy* y *World Trade Review* destacan como las prin-

cipales, con un tercio de los artículos, seguidas por *Cambridge Journal of Regions, Economy and Society* y *World Bank Economic Review* (2 cada una). El resto se dispersa en journals secundarios de economía y comercio. Esta distribución confirma la existencia de un núcleo Bradfordiano de revistas especializadas en comercio y desarrollo económico, lo que ha dado visibilidad internacional al tema, aunque sin presencia en publicaciones en español.

Figura 4

Distribución de artículos por revista (Ley Bradford)

Distribución de artículos por revista (Ley de Bradford)



Elaboración propia con base en los datos de la base de datos analizados de web of science (WoS).

La producción científica sobre CAFTA-RD se concentra en un núcleo reducido de revistas especializadas, en línea con la Ley de Bradford. En cuanto a los tópicos dominantes, el análisis de palabras clave (Ley de Zipf) muestra alta frecuencia de términos vinculados al comercio y acuerdos preferenciales —“trade”, “agreement”, “rules of origin”, “FTA”, “tariff”, “export”, “firm”, “value chain”—, reflejando una combinación de enfoques de economía comercial y de estrategias empresariales. La Figura 5 lo ilustra mediante una nube de palabras donde destacan expresiones como *trade agreement*, *rules origin* y *free trade*.

El análisis bibliométrico muestra que los conceptos centrales giran en torno a comercio, acuerdos, reglas de origen, empresas y preferencias, alineados con el CAFTA-RD y la internacionalización. El mapeo de coocurrencia de palabras clave revela tres clústeres:

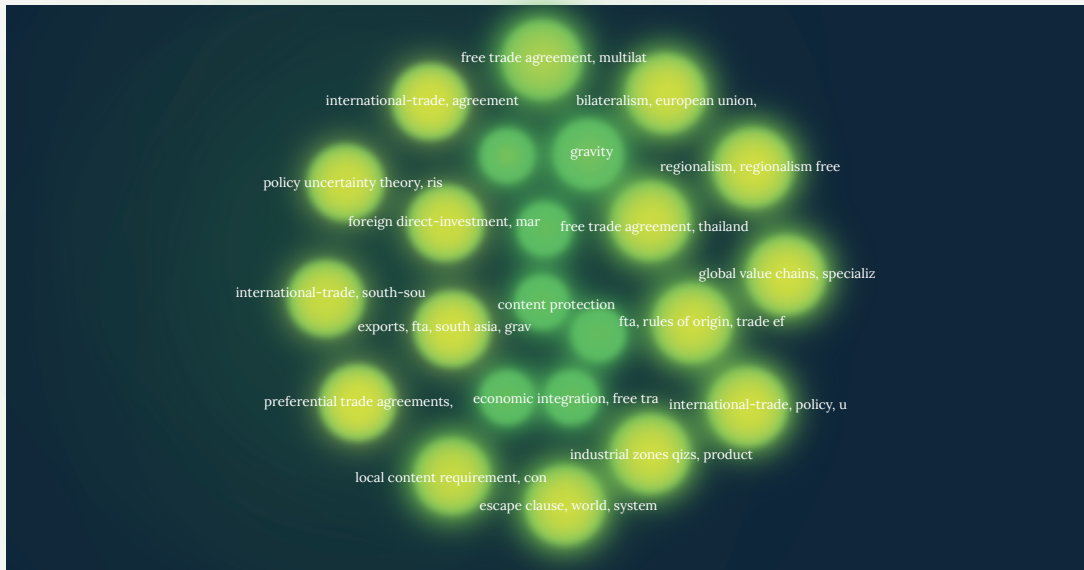
1. Económico-comercial (rules of origin, trade flows, tariffs).
2. Empresarial-regional (SMEs, exports, Central America).
3. Emergente-comparativo (Brexit, global value chain).

El impacto académico se refleja en un índice $h = 7$ para las 24 publicaciones, con artículos influyentes como Conconi et al. (2018), Augier et al. (2005) y Cadot (2005), ampliamente citados (>20–60 citas). En contraste, estudios recientes y específicos sobre CAFTA-RD acumulan menos citas, debido a su novedad o enfoque regional.

En conjunto, el campo se encuentra en expansión: pocos trabajos concentran gran parte de las citas, pero la presencia en revistas de alto impacto confirma su relevancia global. El análisis evidencia dos ejes principales política comercial y estrategias empresariales unidos por el tema transversal de las reglas de origen, aportando tanto a la discusión centroamericana como al debate internacional sobre la efectividad de los acuerdos comerciales.

Figura 5

Mapa de calor de palabras clave en estudios sobre reglas de origen (2019-2024)



Fuente: Elaboración propia con base en datos procesados en VOSviewer.

Resultados del Análisis Empírico

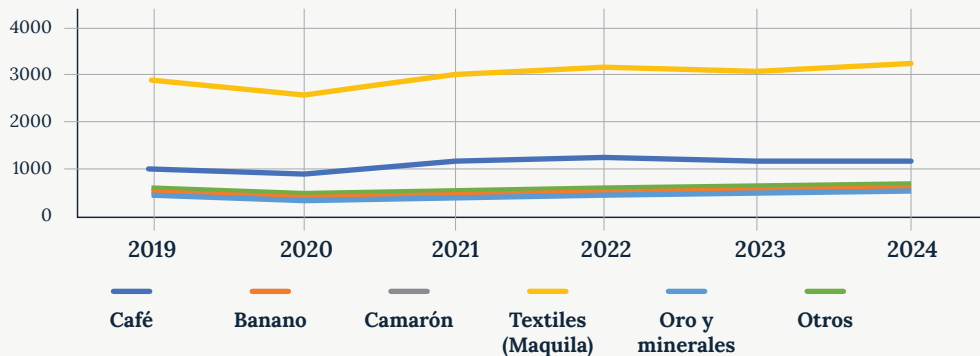
En esta sección se presentan los hallazgos derivados del análisis empírico sobre el comercio exterior de Honduras bajo el CAFTA-RD, utilizando como insumo principal la base consolidada de exportaciones. El enfoque se centra en la utilización de las preferencias arancelarias, los sectores más afectados, las limitaciones estructurales que inciden en la competitividad hondureña.

Composición sectorial de las exportaciones

Del análisis del consolidado se observa que la estructura exportadora hondureña continúa concentrada en productos primarios y de escaso procesamiento: café, banano, camarón, azúcar y minerales representan más del 70% de las exportaciones en Estados Unidos. A diferencia de los sectores industriales con mayor valor agregado, como manufacturas ligeras o textiles de confección, muestran menor participación, pero más dinámicas, relacionada directamente con el uso de preferencias arancelarias bajo el CAFTA-RD.

Figura 6

Participación de los principales sectores en las exportaciones hondureñas a EE. UU. (2019–2024)

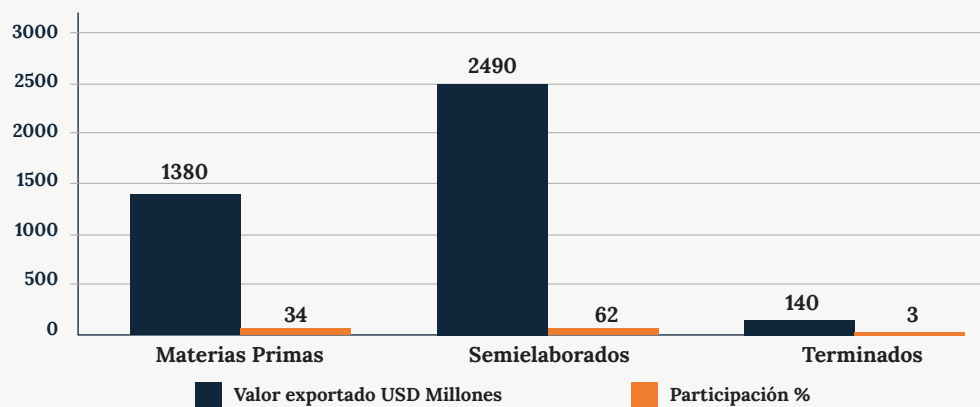


Fuente: Elaboración propia con base en datos oficiales del SEC.

La Figura 6 evidencia que entre 2019 y 2024 las exportaciones hondureñas hacia EE. UU. se concentran principalmente en textiles y confección (maquila), que mantienen un rol dominante pese a la caída de 2020 y muestran recuperación sostenida hasta alcanzar su máximo en 2024. El café ocupa el segundo lugar, con un crecimiento moderado impulsado por mayores volúmenes y mejores precios internacionales. Rubros como banano, camarón, oro, minerales y otros productos tienen menor participación relativa, pero exhiben una tendencia ascendente tras 2020, en especial el camarón y la categoría de otros, reflejando cierta diversificación exportadora. En conjunto, los datos muestran que, si bien la maquila sigue siendo el motor principal, los sectores primarios y extractivos ganan terreno, lo que podría fortalecer la resiliencia económica de Honduras en el mediano plazo.

Figura 7

Exportaciones hondureñas a EE. UU. por categoría (2024)



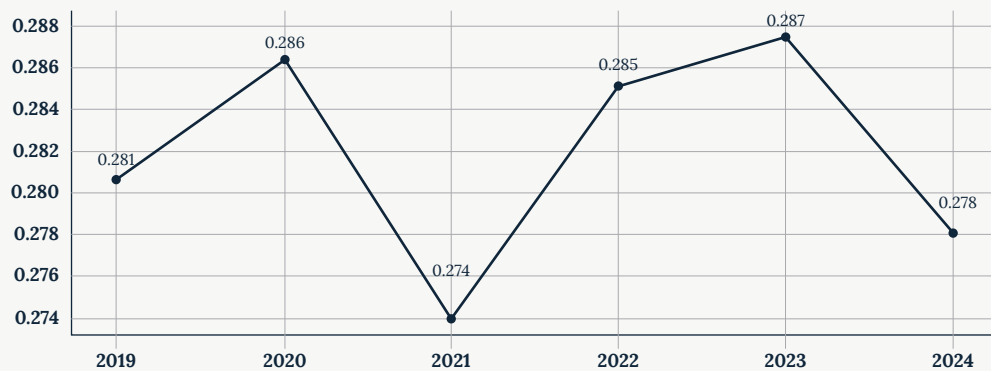
Fuente: Elaboración propia con base en datos oficiales del SEC.

La figura sobre la composición de las exportaciones hondureñas a EE. UU. en 2024 muestra una clara concentración en productos de bajo y mediano procesamiento. Las materias primas representan el 34% del total (1,380 millones USD), confirmando la dependencia de rubros tradicionales como café, banano y camarón. Los semielaborados, liderados por la maquila textil, concentran el 62% (2,490 millones USD) y constituyen el eje central de la inserción comercial. En contraste, los productos terminados apenas alcanzan un 3% (140 millones USD), lo que refleja la limitada capacidad del país para competir en bienes finales de mayor valor agregado. En conjunto, los datos evidencian que, pese a las ventajas del CAFTA-RD, la estructura exportadora hondureña sigue dominada por sectores de baja transformación, planteando el reto de diversificar y avanzar hacia cadenas de mayor valor.

Interpretación de indicadores de concentración. El HHI resume cuán concentradas están las exportaciones considerando todos los rubros: valores mayores indican mayor concentración. El CR4 mide la proporción del total exportado explicada por los cuatro rubros principales: valores cercanos a 1 reflejan alta concentración.

Figura 8

HHI de concentración exportadora, 2019–2024. Nota de interpretación: valores más altos implican mayor concentración (más dependencia de pocos rubros)



Fuente: Elaboración propia con base en datos oficiales del SEC.

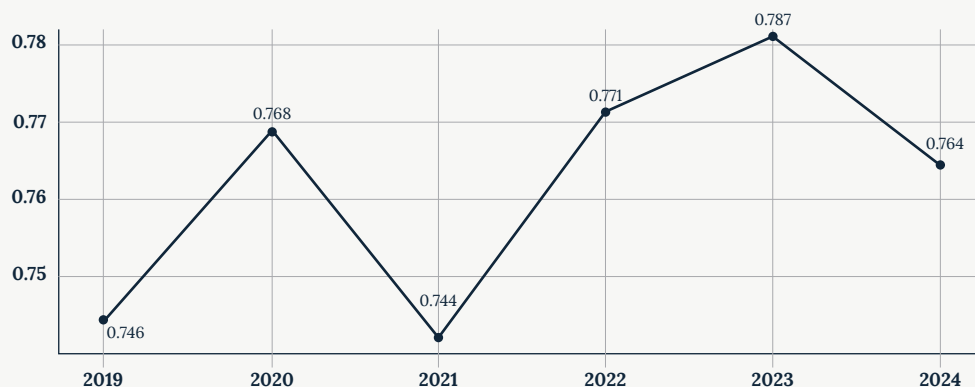
La Figura 8 evidencia que el Índice Herfindahl-Hirschman (HHI) de las exportaciones hondureñas a EE. UU. se mantuvo entre 0.274 y 0.287 en 2019–2024, reflejando una concentración moderada. El nivel más bajo se registró en 2021 (0.274), señal de mayor diversificación, mientras que 2020 y 2023 alcanzaron los picos más altos (0.286 y 0.287), indicando mayor dependencia de pocos sectores. En 2024 el índice cayó a 0.278, sugiriendo un leve retorno hacia la diversificación. En conjunto, los datos muestran que, aunque la concentración no llega a niveles críticos, la estructura exportadora hondureña oscila entre periodos de mayor diversificación y dependencia sectorial.

La Figura 9 muestra que el Índice CR4 de las exportaciones hondureñas a EE. UU. entre 2019 y 2024 se mantiene en niveles de alta concentración, con valores entre 0.744 y 0.787. En 2019 ya alcanzaba 0.746 y subió a 0.768 en 2020, evidenciando fuerte dependencia de cuatro rubros clave: textiles y confecciones, café, banano y camarón. El mínimo se registró en 2021 (0.744), lo que indica una ligera diversificación, pero desde 2022 la concentración volvió a aumentar hasta su máximo en 2023 (0.787). En 2024 desciende levemente a 0.764, aunque se mantiene en un rango elevado. En conjunto, los resultados confirman que la estructura exportadora de Honduras sigue

altamente concentrada en pocos sectores, lo que implica vulnerabilidad frente a cambios externos en demanda o condiciones de acceso.

Figura 9

CR4 de concentración exportadora (2019–2024)



Nota de interpretación: El CR4 corresponde al porcentaje del total exportado concentrado en los cuatro rubros principales; valores cercanos a 1 reflejan alta concentración
Fuente: Elaboración propia con base en datos oficiales del SEC.

Discusión Crítica

El análisis bibliométrico y empírico realizado permite constatar que la literatura sobre el CAFTA-RD, las reglas de origen y la internacionalización empresarial ha experimentado un crecimiento sostenido, aunque aún incipiente, en la última década. La producción académica revela un patrón característico: la concentración de publicaciones en un núcleo reducido de revistas de prestigio y la predominancia de unos pocos autores recurrentes, lo que confirma las leyes de Price, Lotka y Bradford en este campo específico. A nivel conceptual, las temáticas giran en torno a dos ejes interconectados: un macroeconómico, que analiza los efectos de las normas de origen y los acuerdos preferenciales sobre los flujos comerciales, y un microempresarial, centrado en la utilización de las preferencias por parte de firmas y sectores exportadores.

El estudio empírico de Honduras evidencia la persistencia de una alta concentración exportadora en cuatro rubros dominantes (maquila, café, banano y camarón), confirmada por los índices HHI y CR4. Si bien la maquila constituye el motor principal, los datos muestran un rezago en la diversificación hacia productos terminados de mayor valor agregado. Este hallazgo se alinea con las críticas recurrentes de la literatura sobre las reglas de origen: aunque los acuerdos de libre comercio facilitan acceso preferencial, el aprovechamiento real depende de la capacidad productiva, la innovación empresarial y el marco institucional.

En suma, los hallazgos ponen en evidencia una contradicción estructural: mientras la teoría y las disposiciones del CAFTA-RD ofrecen oportunidades de inserción competitiva, la práctica hondureña se traduce en un aprovechamiento parcial, limitado a sectores tradicionales y con escasa escalada hacia cadenas de valor sofisticadas. Esta brecha entre potencial y realidad constituye el núcleo del desafío.

Modelo Teórico Comprensivo para el Aprovechamiento del CAFTA-RD (MEERON-CAFTA)

Se propone un modelo integrado que articula tres dimensiones críticas:

1. **Dimensión institucional-regulatoria:** capacidad del Estado y las instituciones aduaneras para garantizar reglas de origen claras, ágiles y transparentes, evitando costos de transacción innecesarios.
2. **Dimensión empresarial-productiva:** estrategias de las firmas para cumplir requisitos de origen, innovar en procesos productivos y diversificar hacia bienes semielaborados y terminados.
3. **Dimensión de articulación regional-global:** mecanismos de cooperación centroamericana y conexiones con cadenas globales de valor, que permitan a Honduras insertarse en segmentos de mayor valor agregado y reducir vulnerabilidades.

El modelo plantea que el aprovechamiento efectivo del CAFTA-RD ocurre en la intersección de estas dimensiones. Un equilibrio virtuoso exige: (a) un marco normativo eficiente y predecible; (b) un empresariado capaz de innovar y usar estratégicamente las preferencias; y (c) una articulación regional que facilite economías de escala y competitividad sistémica.



Esta figura representa la interacción entre restricciones normativas, capacidades empresariales internas y estrategias de internacionalización, destacando los elementos clave que obstaculizan o facilitan la inserción internacional. Con esta figura destacamos la centralidad de la articulación entre dimensiones normativas, organizaciones y estratégicas. En conjunto, el modelo ofrece una visión integral para transformar el CAFTA-RD de un acuerdo subutilizado a una plataforma efectiva de desarrollo económico, particularmente en contextos como el hondureño donde la brecha entre potencial teórico y resultados prácticos es significativa.

Conclusiones

Los resultados del análisis evidencian una estructura exportadora hondureña con señales de concentración, reforzada por los indicadores presentados (HHI/CR4), lo cual limita el aprovecha-

miento pleno de preferencias comerciales y reduce el margen de maniobra para la diversificación en el marco del CAFTA-DR.

Asimismo, el análisis bibliométrico sugiere una baja visibilidad e integración del caso hondureño en la literatura internacional sobre reglas de origen e internacionalización, lo que incrementa la necesidad de enfoques analíticos contextualizados y agendas de investigación aplicadas.

Desde esta evidencia, se concluye que las reglas de origen del CAFTA-DR, en ausencia de estrategias complementarias de diversificación productiva y fortalecimiento institucional, pueden operar como restricción para la internacionalización. El marco MEERON-CAFTA permite sistematizar dicha interacción y ofrece una base para transformar el cumplimiento normativo en un instrumento estratégico de inserción internacional.

1. La literatura académica sobre reglas de origen y CAFTA-DR confirma un interés creciente, con un incremento sostenido de publicaciones desde 2015 que alcanzó su punto máximo en 2021-2023. Sin embargo, la producción científica permanece concentrada en un grupo reducido de expertos (88% de autores con solo un artículo) y en revistas como *The World Economy* y *World Trade Review*, evidenciando un campo en fase de expansión inicial.
2. Honduras presenta una estructura exportadora altamente concentrada: más del 70% de las exportaciones hacia Estados Unidos corresponden a productos primarios o de bajo valor agregado (café, banano, camarón y minerales), mientras la maquila textil domina con el 62% del total (2,490 millones USD en 2024). Los productos terminados apenas representan el 3% de las exportaciones, limitando el impacto transformador del CAFTA-DR.
3. Los índices HHI (0.274-0.287) y CR4 (0.744-0.787) durante el período 2019-2024 demuestran una vulnerabilidad externa persistente. El CR4 revela que cuatro sectores (textiles, café, banano y camarón) concentran entre el 74% y 79% de las exportaciones, mientras que el HHI indica una concentración moderada pero estable, sin evidencia de cambios estructurales profundos hacia la diversificación.
4. El modelo propuesto MEERON-CAFTA (Modelo Comprensivo de Eficiencia y Estructura de las Reglas de Origen Normativas) ofrece un marco analítico que articula tres dimensiones críticas: institucional-regulatoria, empresarial-productiva y de articulación regional-global. Este modelo integra los hallazgos de la teoría Uppsala, el enfoque RBV y la literatura sobre cadenas globales de valor, permitiendo diagnosticar y orientar el aprovechamiento efectivo de los acuerdos comerciales.
5. Existe una brecha significativa entre la potencialidad normativa del CAFTA-DR (acceso preferencial al mercado estadounidense) y la realidad productiva nacional: a 19 años de su firma, Honduras no ha logrado una transformación sustancial en su estructura exportadora. La complejidad de las reglas de origen, los requisitos técnicos de certificación y la limitada capacidad de las PYMES para cumplirlos restringen los beneficios esperados en términos de desarrollo, diversificación y participación en cadenas globales de valor.

Recomendaciones

- Fortalecer la institucionalidad aduanera y regulatoria mediante: (a) implementación completa de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) para trámites de cer-

tificación de origen; (b) capacitación continua a agentes aduaneros en clasificación arancelaria y criterios de origen del CAFTA-DR; (c) reducción del tiempo promedio de certificación de origen a menos de 48 horas; y (d) establecimiento de una unidad especializada de asistencia técnica para PYMES exportadoras.

- Incentivar la innovación empresarial a través de: (a) líneas de crédito preferenciales con tasas subsidiadas para inversiones en tecnología productiva que faciliten el cumplimiento de reglas de origen; (b) programas de asistencia técnica especializada en valor de contenido regional y salto arancelario; (c) incentivos fiscales para empresas que incrementen el porcentaje de insumos regionales; y (d) fondos no reembolsables para proyectos de escalamiento hacia bienes semielaborados y terminados.
- Promover la diversificación exportadora focalizando esfuerzos en sectores con potencial de cumplimiento de origen: (a) sector acuícola y procesamiento de productos del mar con valor agregado; (b) agroindustria de transformación (café tostado, derivados del cacao, frutas procesadas); (c) manufactura ligera metalmecánica; y (d) establecer metas cuantificables de reducción del índice CR4 al 65% en un horizonte de 10 años mediante encadenamientos productivos intrarregionales.
- Impulsar la cooperación regional centroamericana mediante: (a) armonización de procedimientos de certificación de origen entre los países miembros del CAFTA-DR; (b) desarrollo de mecanismos efectivos de acumulación regional siguiendo el modelo de la Unión Europea y ASEAN; (c) creación de zonas de procesamiento compartidas en regiones fronterizas; y (d) establecimiento de plataformas digitales conjuntas de promoción comercial y matching empresarial.
- Vincular academia, sector privado y Estado mediante: (a) creación de un observatorio permanente de aprovechamiento del CAFTA-DR con participación tripartita; (b) desarrollo de programas de investigación aplicada sobre tasas de utilización de preferencias arancelarias por sector; (c) inclusión de módulos especializados sobre reglas de origen en programas universitarios de comercio internacional y aduanas; y (d) publicación de informes anuales de monitoreo del modelo MEERON-CAFTA con indicadores medibles de desempeño institucional, empresarial y regional.

Limitaciones del estudio

- Dependencia de fuentes secundarias (bases de datos bibliográficas y estadísticas de comercio), lo que puede excluir literatura no indexada.
- Periodo temporal acotado (2019–2024) en los indicadores empíricos, que puede no capturar plenamente dinámicas de largo plazo.
- Enfoque centrado en Honduras, lo que limita la generalización a otros países del CAFTA-RD sin estudios comparativos adicionales.

Futuras líneas de investigación

1. Estudios comparativos entre países centroamericanos para evaluar diferencias en el aprovechamiento del CAFTA-RD.

2. Análisis micro empíricos de empresas (encuestas y estudios de caso) que profundicen en el uso real de las reglas de origen.
3. Evaluaciones de impacto sectorial que midan los efectos diferenciados del tratado sobre empleo, innovación y competitividad.
4. Modelos econométricos dinámicos que vinculen indicadores de concentración exportadora con variables macroeconómicas (PIB, inversión extranjera directa, productividad).
5. Investigaciones interdisciplinarias que integren perspectivas jurídicas, sociológicas y ambientales para una visión más holística del aprovechamiento de tratados comerciales.

Referencias

- Abreha, K., & Robertson, R. (2023). Heterogeneous trade agreements and adverse implications of restrictive rules of origin: Evidence from apparel trade. *The World Economy*, 46(12), 3482–3510. <https://doi.org/10.1111/twec.13486>
- Aria, M., & Cuccurullo, C. (2017). bibliometrix: An R-tool for comprehensive science mapping analysis. *Journal of Informetrics*, 11(4), 959–975. <https://doi.org/10.1016/j.joi.2017.08.007>
- Augier, P., Gasiorok, M., & Lai Tong, C. (2005). The impact of rules of origin on trade flows. *Economic Policy*, 20(43), 568–624. <https://doi.org/10.1111/j.1468-0327.2005.00146.x>
- Ayele, Y., Gasiorok, M., & Koecklin, M. T. (2023). Trade Preference Utilization Post-Brexit: The Role of Rules of Origin. *World Trade Review*, 22(3–4), 436–451. <https://doi.org/10.1017/S1474745623000228>
- Azmeh, S. (2015). Transient global value chains and preferential trade agreements: Rules of origin in US trade agreements with Jordan and Egypt. *Cambridge Journal of Regions, Economy and Society*, 8(3), 475–490. <https://doi.org/10.1093/cjres/rsv017>
- Banco Interamericano de Desarrollo. (2005). *Recientes innovaciones en los regímenes de origen y su incidencia en el proceso de verificación: El caso del CAFTA*. Banco Interamericano de Desarrollo. <https://publications.iadb.org/publications/spanish/document/Recientes-innovaciones-en-los-reg%C3%ADmenes-de-origen-y-su-incidencia-en-el-proceso-de-verificaci%C3%B3n-El-caso-del-CAFTA.pdf>
- Barney, J. B. (1991). Firm Resources and Sustained Competitive Advantage. *Journal of Management*, 17(1), 99–120. <https://doi.org/10.1177/014920639101700108>
- Bencze, D. F. (2017). Central American family business groups: Internationalisation and diversification strategies. *International Journal of Business and Emerging Markets*, 9(3), 198. <https://doi.org/10.1504/IJBEM.2017.086656>
- Cadot, O. (2005). Market Access and Welfare under Free Trade Agreements: Textiles under NAFTA. *The World Bank Economic Review*, 19(3), 379–405. <https://doi.org/10.1093/wber/lhi019>
- Cadot, O., de Melo, J., & Portugal-Pérez, A. (2007). *Why OECD countries should reform rules of origin* (World Bank Policy Research Working Paper, Número 4614). World Bank. <https://documents.worldbank.org/en/publication/documents-reports/documentdetail/781301468321567027>

- Cadot, Olivier, de Melo, Jaime, & Portugal-Pérez, Alberto. (2006). *Rules of Origin for Preferential Trading Arrangements: Implications for the ASEAN Free Trade Area of EU and U.S. Experience*. The World Bank. <https://documents1.worldbank.org/curated/en/535571468233359492/pdf/wps4016.pdf>
- Cardozo, A., Martínez-Zarzoso, I., & Vogler, P. L. (2022). The impact of free trade agreements on Middle East and North Africa exports of intermediate and final goods. *The World Economy*, 45(5), 1501–1527. <https://doi.org/10.1111/twec.13214>
- CEPAL. (2022). *Perspectivas del comercio internacional de América Latina y el Caribe*. Comisión Económica para América Latina y el Caribe.
- Chang, P., & Nguyen, T. B. P. (2022). Global value chains and the CPTPP. *The World Economy*, 45(12), 3780–3832. <https://doi.org/10.1111/twec.13300>
- Chase, K. A. (2008). Protecting Free Trade: The Political Economy of Rules of Origin. *International Organization*, 62(3), 507–530. <https://doi.org/10.1017/S002081830808017X>
- Conconi, P., García-Santana, M., Puccio, L., & Venturini, R. (2018). From Final Goods to Inputs: The Protectionist Effect of Rules of Origin. *American Economic Review*, 108(8), 2335–2365. <https://doi.org/10.1257/aer.20161151>
- Cruz-Martínez, G. A., Cruz-Martínez, D. M., & Acevedo-Duque, Á. (2024). Bibliometric analysis of technology readiness and education in high-impact journals of social sciences. *Journal of Management and Business Education*, 7(2), 357–378. <https://doi.org/10.35564/jmbe.2024.0020>
- Dieter, H. (2013). The Drawbacks of Preferential Trade Agreements in Asia. *Economics: The Open-Access, Open-Assessment E-Journal*, 7(2013–24), 1–26.
- Donthu, N., Kumar, S., Mukherjee, D., Pandey, N., & Lim, W. M. (2021). How to conduct a bibliometric analysis: An overview and guidelines. *Journal of Business Research*, 133(C), 285–296. <https://doi.org/10.1016/j.jbusres.2021.04.070>
- Eckhardt, J., & Lee, K. (2018). Global Value Chains, Firm Preferences and the Design of Preferential Trade Agreements. *Global Policy*, 9(S2), 58–66. <https://doi.org/10.1111/1758-5899.12612>
- Estevadeordal, A., Harris, J., & Suominen, K. (n.d.). *Multilateralizing Preferential Rules of Origin around the World*. Estevadeordal, A., Suominen, K., & Inter-American Development Bank (Eds.). (2008). *Gatekeepers of global commerce: Rules of origin and international economic integration*. Inter-American Development Bank.
- Fiorentino, R. V., Verdeja, L., & Toqueboeuf, C. (2007). The changing landscape of regional trade agreements: 2006 update. World Trade Organization.
- Frederick, S., Bair, J., & Gereffi, G. (2015). Regional trade agreements and export competitiveness: The uncertain path of Nicaragua's apparel exports under CAFTA. *Cambridge Journal of Regions, Economy and Society*, 8(3), 403–420. <https://doi.org/10.1093/cjres/rsv015>
- Gourdon, J., Gourdon, K., & de Melo, J. (n.d.). A (more) systematic exploration of the trade effects of product-specific Rules of Origin.
- Gourdon, J., Reyes, J.-D., & Soprano, E. (2024). Preferential trade agreements and utilization rates: Evidence from CAFTA-DR. En *World Bank Policy Research Working Paper* (Vol. 10552).

- World Bank. <https://documents1.worldbank.org/curated/en/099052924224037489/pdf/P178879160bfea01c187d11537bbcbf0ea1.pdf>
- Hirsch, J. E. (2005). An index to quantify an individual's scientific research output. *Proceedings of the National Academy of Sciences*, 102(46), 16569–16572. <https://doi.org/10.1073/pnas.0507655102>
- Hsieh, P. L. (2022). Shaping new interregionalism: The EU–Singapore Free Trade Agreement and beyond. *Leiden Journal of International Law*, 35(1), 129–154. <https://doi.org/10.1017/S0922156521000558>
- Johanson, J., & Vahlne, J.-E. (1977). The internationalization process of the firm: A model of knowledge development and increasing foreign market commitments. *Journal of International Business Studies*, 8(1), 23–32. <https://doi.org/10.1057/palgrave.jibs.8490676>
- Johanson, J., & Vahlne, J.-E. (2009). The Uppsala internationalization process model revisited: From liability of foreignness to liability of outsidership. *Journal of International Business Studies*, 40(9), 1411–1431. <https://doi.org/10.1057/jibs.2009.24>
- Kourtellis, C. (2021). The Agadir Agreement: The Capability Traps of Isomorphic Mimicry. *World Trade Review*, 20(3), 306–320. <https://doi.org/10.1017/S1474745620000488>
- Lotka, A. J. (1926). The frequency distribution of scientific productivity. *Journal of the Washington Academy of Sciences*, 16(12), 317–323.
- Lu, S. (2023). Impact of textile raw material access on CAFTA-DR members' apparel exports to the United States. <https://shenglufashion.com/2023/05/01/new-study-impact-of-textile-raw-material-access-on-cafta-dr-members-apparel-exports-to-the-united-states/>
- McAndrews, L. E., & Ha-Brookshire, J. E. (2022). The assessment, development, and measurement of human capacity building programs for El Salvador's textile and apparel industry. *Fashion and Textiles*, 9(1), 37. <https://doi.org/10.1186/s40691-022-00311-x>
- Ministerio de Economía de El Salvador. (n.d.). Tratado de Libre Comercio República Dominicana–Centroamérica–Estados Unidos (DR-CAFTA). Gobierno de El Salvador. https://infotrade.minec.gob.sv/cafta/wp-content/uploads/sites/3/TLC-DR-CAFTA.WEB_.pdf
- Mukunoki, H., & Okoshi, H. (2021a). Rules of origin and consumer-hurting free trade agreements*. *The World Economy*, 44(8), 2303–2318. <https://doi.org/10.1111/twec.13097>
- Mukunoki, H., & Okoshi, H. (2021b). Tariff elimination versus tax avoidance: Free trade agreements and transfer pricing. *International Tax and Public Finance*, 28(5), 1188–1210. <https://doi.org/10.1007/s10797-021-09689-8>
- OECD. (2016). Participation in Global Value Chains in Latin America. OECD.
- Office of the United States Trade Representative (USTR). (2011a). CAFTA-DR: Dominican Republic–Central America–United States Free Trade Agreement—Free Trade Commission Developments. Office of the United States Trade Representative. <https://ustr.gov/sites/default/files/Chapter%20III.%20Bilateral%20and%20Regional%20Negotiations%20and%20Agreements.pdf>
- Office of the United States Trade Representative (USTR). (2011b). CAFTA-DR Textiles: Modifications to the Rules of Origin. Office of the United States Trade Representative. <https://ustr.gov/about-us/policy-offices/press-office/fact-sheets/2011/may/cafta-dr-textiles>

- Padilla-Pérez, R., & Hernández, R. A. (2010). Upgrading and Competitiveness Within the Export Manufacturing Industry in Central America, Mexico, and the Dominican Republic. *Latin American Business Review*, 11(1), 19–44. <https://doi.org/10.1080/10978521003698489>
- U.S. Department of Commerce. (n.d.). CAFTA-DR rules of origin. Privacy Shield Framework. Recuperado el 19 de enero de 2026, de <https://www.privacyshield.gov/ps/article?id=7-4-CAFTA-DR-Rules-of-Origin>
- Salazar-Sepúlveda, G., Vega-Muñoz, A., Contreras-Barraza, N., Castillo, D., Torres-Alcayaga, M., & Cornejo-Orellana, C. (2023). Bibliometric Analysis on Ocean Literacy Studies for Marine Conservation. *Water (Switzerland)*, 15(11). <https://doi.org/10.3390/w15112095>
- Snyder, H. (2019). Literature review as a research methodology: An overview and guidelines. *Journal of Business Research*, 104, 333–339. <https://doi.org/10.1016/j.jbusres.2019.07.039>
- Teece, D. J., Pisano, G., & Shuen, A. (1997). Dynamic Capabilities and Strategic Management. *Strategic Management Journal*, 18(7), 509–533. [https://doi.org/10.1002/\(SICI\)1097-0266\(199708\)18:7%253C509::AID-SMJ882%253E3.0.CO;2-Z](https://doi.org/10.1002/(SICI)1097-0266(199708)18:7%253C509::AID-SMJ882%253E3.0.CO;2-Z)
- Tranfield, D., Denyer, D., & Smart, P. (2003). Towards a Methodology for Developing Evidence-Informed Management Knowledge by Means of Systematic Review. *British Journal of Management*, 14(3), 207–222. <https://doi.org/10.1111/1467-8551.00375>
- UNCTAD. (2024). Key statistics and trends in trade policy 2023: The importance of unilateral trade preferences. United Nations Conference on Trade and Development. <https://unctad.org/publication/key-statistics-and-trends-trade-policy-2023>
- United Nations. (2014). Fortalecimiento de las Cadenas de Valor como Instrumento de la Política Industrial: Metodología y Experiencia de la Cepal en Centroamérica. UN. <https://doi.org/10.18356/65e17760-es>
- United States International Trade Commission (USITC). (2007). Textiles and Apparel: Effects of Special Rules for Origin under the DR-CAFTA. USITC. https://www.usitc.gov/publications/332/journals/cafta-dr_ebot_final.pdf
- van Eck, N. J., & Waltman, L. (2010). Software survey: VOSviewer, a computer program for bibliometric mapping. *Scientometrics*, 84(2), 523–538. <https://doi.org/10.1007/s11192-009-0146-3>
- World Bank. (2023). From Connectivity to Opportunity: Leveraging regional corridors to support growth and development in Guinea. World Bank. <https://openknowledge.worldbank.org/handle/10986/40575>
- WTO. (2018). World Trade Report 2018: The future of global trade—How digital technologies are transforming commerce. World Trade Organization. https://www.wto.org/english/res_e/publications_e/world_trade_report18_e.pdf
- Zipf, G. K. (1932). *Selected Studies of the Principle of Relative Frequency in Language*. Harvard University Press.
- World Integrated Trade Solution (WITS). (2021a). Honduras: Trade indicators (HH Market concentration index) [Conjunto de datos]. Banco Mundial. Recuperado el 19 de enero de 2026, de <https://wits.worldbank.org/CountryProfile/en/Country/HND/Year/2021/Summarytext>

- World Integrated Trade Solution (WITS). (2021b). Costa Rica: Trade indicators (HH Market concentration index) [Conjunto de datos]. Banco Mundial. Recuperado el 19 de enero de 2026, de <https://wits.worldbank.org/CountryProfile/en/Country/CRI/Year/2021>
- World Integrated Trade Solution (WITS). (2021c). El Salvador: Trade indicators (HH Market concentration index) [Conjunto de datos]. Banco Mundial. Recuperado el 19 de enero de 2026, de <https://wits.worldbank.org/CountryProfile/en/Country/SLV/Year/2021/Summarytext>
- Secretaría de Integración Económica Centroamericana (SIECA). (n.d.). Sistema de Estadísticas de Comercio de Centroamérica (SEC). Recuperado el 19 de enero de 2026, de <https://sec.sieca.int>
- Banco Central de Honduras (BCH). (2025). Informe de comercio exterior de bienes (marzo 2025) [Informe]. Recuperado el 19 de enero de 2026, de <https://www.bch.hn/estadisticas-y-publicaciones-economicas/sector-externo/informes-y-publicaciones/informe-de-comercio-exterior-de-bienes>